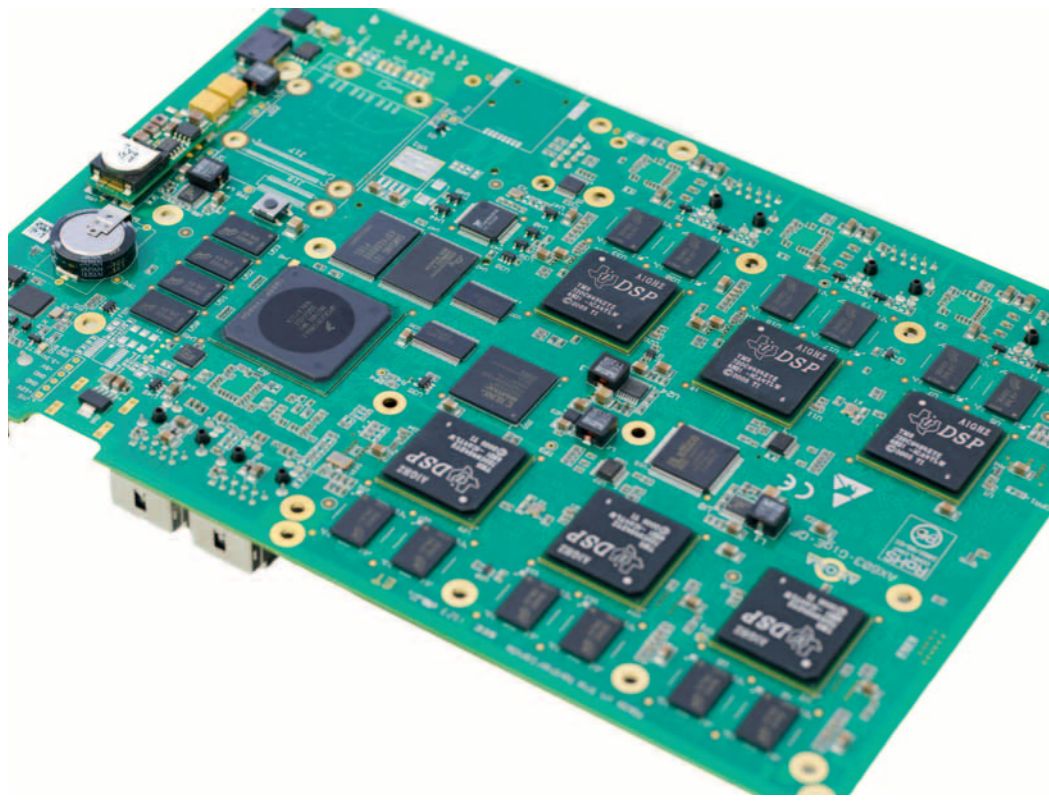


# Guido Bergman van Matas Electronics: Kwaliteit én snelheid succesfactoren Nederlandse maakindustrie

Tekst: Sandra Kagie, fotografie Marloes Kemps

**Meer samenwerken in de regio én binnen Nederland. Elkaar wat gunnen. Het is de hartenkreet van ondernemer Guido Bergman van Matas Electronics uit Best, specialist in het assembleren van printplaten. Een hartenkreet die hij illustreert aan de hand van een voorbeeld waarover hij zich onlangs heeft verbaasd. Een grote busorder van Schiphol die naar een Chinees bedrijf is gegaan en dus niet naar het Eindhovense VDL.**



Guido Bergman

"Omdat er, zoals ik uit de media heb begrepen, alleen maar naar prijs wordt gekeken", stelt Bergman nog altijd enigszins verbolgen. "Bedrijven zoeken het vaak te ver. Terwijl we in Nederland over zoveel kwaliteit beschikken", aldus de Brabantse ondernemer.

## Kracht Nederlandse maakindustrie

Het is niet toevallig dat juist Bergman het bovenstaande voorbeeld van de door VDL misgelopen busorder aanhaalt. Bergman gelooft namelijk heilig in de kracht van de Nederlandse maakindustrie. Reden voor hem en zijn voorganger en oprichter van Matas, Mat Gerrits, om sinds de oprichting in 1984 nadrukkelijk te kiezen voor vestiging in Nederland.

Een keuze die volgens de huidige eigenaar alles te maken heeft met kwaliteit en snelheid. "Voorwaarden die we hier in Nederland als maakbedrijf kun-

nen borgen. Terwijl dat met een vestiging in het buitenland veel moeilijker is", geeft hij aan. "Omdat je in de bekende lagelonenlanden te maken hebt met een taalbarrière, enorme culturele verschillen en bovendien een logistiek probleem", somt hij op.

## Optimale ketensamenwerking

Als specialist in het assembleren van printplaten is Matas actief voor uiteenlopende opdrachtgevers in binnen- en buitenland. De in Best samengestelde printplaten zitten namelijk in steeds meer producten. Denk aan de voeding voor de matrixborden boven de weg, hogesnelheidscamera's, aansturingen van bagagebanden, gebouwautomatisering, lasers, maar bijvoorbeeld ook een gadget als een traceerbare golfbal.

"Nu is het onze doelstelling al deze klanten optimaal te bedienen. OEM'ers, maar ook de grote en kleinere toeleveranciers van deze OEM'ers. Optimale ketensamenwerking is daarom dat wat wij heel nadrukkelijk op gang willen brengen", vertelt Bergman enthousiast.

En ter illustratie noemt hij het voorbeeld van de verregaande automatisering waarin zijn bedrijf continu investeert. "Automatisering die het voor ons, onze leveranciers én onze klanten eenvoudiger maakt om met elkaar te communiceren en om elkaars processen letterlijk te begrijpen. Waardoor we samen de efficiëntie kunnen verhogen en het aantal fouten kunnen terugdringen."

## Matas als kennispartner

Door binnen verschillende ketens van bedrijven als een soort spin-in-het-web te fungeren, is Matas door de jaren heen in de woorden van Bergman uitgegroeid tot 'een kennispartner van vele opdrachtgevers'. "We ontwikkelen niet, maar we denken wel mee", verwoordt de Brabantse ondernemer de rol van zijn bedrijf. Een rol die hij steeds verder wil uitbouwen om zo niet alleen Matas nog steviger op de kaart te zetten, maar ook de Brainport Regio Eindhoven als geheel. "Wanneer

we het hier in de regio samen voor elkaar krijgen om dingen steeds weer anders en slimmer te doen dan kunnen we de concurrentie uit de lagelonenlanden voorblijven", stelt hij onomwonden.

"Waarbij de nadruk moet liggen op het continu verkorten van de Time to Market van een product. Want juist daarmee kunnen we ons onderscheiden. Een doelstelling waar wij voor onze klanten al een belangrijke bijdrage aan leveren door een levertijd van 35 werkdagen te garanderen."

## Toekomst Nederlandse maakindustrie

In de filosofie van deze Brabantse ondernemer heeft de maakindustrie in Nederland dus absoluut toekomst. Een prima toekomst zelfs. En het verbaast hem dan ook niet dat steeds meer bedrijven hun productie juist terughalen naar Nederland. "Wanneer je als bedrijf immers blijft investeren in slimme machines, vakbekwame medewerkers en vooral ook de communicatie met je opdrachtgevers dan win je het qua snelheid en efficiëntie van iedereen", concludeert hij.

Doe je dit ook nog eens door binnen een keten van elkaar te leren, elkaar iets te gunnen en door samen te werken dan is er wat Bergman betreft geen betere vestigingsplek te bedenken dan de Brainport Regio Eindhoven.

### Matas Electronics B.V.

De Waal 42  
5684 PH Best  
T 0499 335 050  
F 0499 335 051  
E info@matas.nl  
I www.matas.nl

